



Según la analista escritora [María Rodríguez](#), en Google enero 22, 2020 escribió “Las mejores franquicias de Estados Unidos en 2019” Y Costo inversión inicial en una franquicia.

Desde restaurantes hasta servicios de educación, las franquicias son un modelo de negocio que puede resultar interesante para los latinos, que se interesan en Estados Unidos por ser emprendedores.

En este artículo se informa sobre cuáles son las opciones para obtener una visa o una tarjeta de residencia mediante una franquicia, qué debe mirar todo futuro empresario antes de comprar una franquicia y, a continuación, el listado de las mejores franquicias en 2019 según la revista “Entrepreneur”, incluido el costo inicial de la inversión y la cuota de arranque de actividad.

Opciones migratorias por inversión en una franquicia.

Las franquicias no sólo son atractivas para los migrantes, residentes permanentes legales o ciudadanos ya en Estados Unidos sino también para extranjeros que buscan obtener una green card o tarjeta de residencia a través del [programa EB-5](#).

La franquicia también permite obtener el derecho a residir y trabajar en Estados Unidos temporalmente con una [visa de inversión](#), también conocida como E-2.

Sin embargo, cabe destacar para los indocumentados, el hecho de tener un negocio rentable en forma de franquicia u otro no es causa suficiente para buscar la regularización de su situación migratoria.

Los extranjeros que residen fuera de Estados Unidos pueden invertir comprando una franquicia, simplemente porque consideran que es un buen negocio y sin que en sus planes entre el emigrar. En estos casos, deben pagar impuestos en EE.UU. para lo cual pueden necesitar un [número fiscal conocido como ITIN](#).

Qué hacer antes de comprar una franquicia.

Las franquicias suponen una inversión de dinero. Es cierto que las hay desde baratas a muy caras, pero en todo caso supone emplear ahorros y tiempo en esta nueva aventura, por lo que se recomienda informarse sobre los siguientes aspectos del negocio:

Costo total de la inversión, incluido desembolso inicial y cuotas (royalties);

Cuántas franquicias hay abiertas para saber la competencia en el mercado de su región preferida, cuál es la tasa de crecimiento y de cierres;

Cuál es el apoyo ofrecido por la franquicia: entrenamiento, financiación, operación, marketing, etc.

Cuán reconocida es la marca de la franquicia;

Cuál es la fortaleza financiera de la marca...

Para completar esa información puede estudiar los datos que aporta la propia franquicia. Y siempre verificar con enorme detalle el documento que se conoce como [Franchise Disclosure Document](#), o <https://www.abogado.com/recursos/ley-del-trabajo/acuerdos-de-confidencialidad-y-no-divulgaci-n.html>, que

por ley toda franquicia debe proporcionar al menos 14 días antes de firmar cualquier documento o recibir dinero para sellar el contrato.

Finalmente es muy importante informarse de todos los detalles de servicios y ventas de la franquicia o contratar un contable o un consultor de franquicias. Todos ellos son expertos y su ayuda va mucho más allá de recomendar [la estructura jurídica](#) para dar al negocio o los efectos migratorios.

En algunas franquicias principales de Estados Unidos, la inversión inicial varía entre \$189.300 y \$354.500 y la cuota inicial entre \$25.000 y \$59.000.

Puntos Clave: mejores franquicias en Estados Unidos

Negocios de las mejores franquicias para invertir: comida rápida, peluquerías, bienes inmobiliarios, sistemas de salud y sistemas de educación y preparación académica.

Posibles beneficios migratorios por inversión: tarjeta de residencia a través de la visa de inversión EB-5 y visa temporal por inversión por programa E-2.

